

Für unseren Kunden suchen wir:

## Country Manager / Leiter Vertrieb Österreich (m/w)

Unser Kunde ist ein sehr erfolgreiches, international tätiges **Top-Markenartikelunternehmen** mit höchstem Bekanntheitsgrad. Als Spezialist für die professionelle Heißgetränkezubereitung außer Haus sucht unser Kunde im Rahmen einer Nachfolgeregelung einen **Leiter Vertrieb und technischer Kundendienst (m/w)** für **Österreich**.

**Standort: Salzburg**

**Unser Angebot an Sie:**

- Verantwortungsvolle Führungsaufgabe in einem internationalen Top-Unternehmen
- Kontinuierliche fachliche Weiterentwicklung
- Einbindung in einem professionellen Team mit langfristiger Perspektive
- Sehr gutes Betriebsklima
- ab EUR 100.000.- plus Dienstfahrzeug inkl. Privatnutzung und attraktiver Gewinnbeteiligung

**Ihr Aufgabengebiet:**

- Ziel- und erfolgsorientierter Ausbau der Betreuung von Gastronomie, Gemeinschaftsverpflegung sowie Hotellerie in Österreich
- Operative Vertriebsplanung sowie Umsetzung des Vertriebskonzeptes
- Neukundengewinnung sowie Betreuung von Bestandskunden – Key Account Management
- Führung, Koordination und Steuerung der internen Vertriebsorganisation – insg. 11 Personen sowie Förderung der Zusammenarbeit mit dem technischen Kundendienst – insg. 14 Personen
- Budget- und Ergebnisverantwortung, Durchführung von Marktanalysen

**Ihre Erfahrungen:**

- Fundierte betriebswirtschaftliche Ausbildung (FH, Uni, o.ä.)
- Mehrjährige aktive Vertriebserfahrung bevorzugt in der Kundenzielgruppe Gastronomie / Hotellerie / Gemeinschaftsverpflegung
- Führungserfahrung
- Ausgeprägte Umsetzungsstärke, Organisationstalent, strukturierte Arbeitsweise
- Gute Englisch- und IT-Kenntnisse, gewinnendes Auftreten, Kommunikationsstärke

Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Wir versprechen absolute Diskretion und selbstverständlich die Einhaltung von Sperrvermerken. Bitte senden Sie uns Ihre Unterlagen mit Angabe der Angebots-Kennung: 17030/K:

**Schrattenecker Consulting, Dr. Heike Schrattenecker**