

Für unseren Kunden suchen wir:

## Gebietsverkaufsleiter/ Regionalleiter / Außendienst / Vertrieb / Baufachhandel Wien Zentrum (m/w)

Unser Kunde ist ein **renommierter, europaweit tätiger Baugroßhandelskonzern**. Als österreichischer Marktführer mit attraktivem Produktportfolio wollen wir diesen Erfolg weiter ausbauen und suchen für das Gebiet **Zentralraum Wien** einen **branchenerfahrenen Verkaufsprofi (m/w)**.

**Standort: Wien Zentralraum**

**Unser Angebot an Sie:**

- Verantwortungsvolle Vertriebsaufgabe in einem top-professionellen Umfeld
- Kontinuierliche fachliche Weiterentwicklung
- Langfristige Perspektive mit Entwicklungsmöglichkeiten
- ab EUR 45.000.- plus weiterer Benefits (Dienstfahrzeug inkl. Privatnutzung)

**Ihr Aufgabengebiet:**

- aktive Betreuung der Bestandskunden sowie zielorientierte Akquisition im Neukundengeschäft, Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen
- marktorientierte Sortimentssteuerung inkl. dem Verkauf von Service- und Dienstleistungen (Reparatur, Vermietung)
- aktives Gestalten des Verkaufsgebietes durch lfd. Marktbeobachtung und Potentialermittlung
- selbständiges, verantwortungsbewusstes Gebietsmanagement

**Ihre Erfahrungen:**

- Abgeschlossene kaufmännische und / oder technische Ausbildung
- Mehrjährige aktive Verkaufserfahrung im B2B-Vertrieb, bevorzugt in der Bau-/ Neben-/ Branche
- Ein ausgeprägter Verkäufer-Typ mit Freund am aktiven Verkauf, Umsetzungsstärke
- sicheres Auftreten, positive Präsenz und gestaltungsfreudige Grundhaltung
- Wohnsitz in der Nähe des Betreuungsgebietes (Zentralraum Wien) optimal

Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Wir versprechen absolute Diskretion und selbstverständlich die Einhaltung von Sperrvermerken. Bitte senden Sie uns Ihre Unterlagen mit Angabe der Angebots-Kennung: 17056/K:

**Schrattenecker Consulting, Dr. Heike Schrattenecker**