

Für unseren Kunden suchen wir:



## Gebietsverkaufsberater / Gebietsleiter / Vertrieb Außendienst – für den Baugroßhandel österreichweit (m/w)

Unser Kunde ist ein **renommierter, europaweit tätiger Baugroßhandelskonzern**. Als österreichischer Marktführer mit attraktivem Produktportfolio wollen wir diesen Erfolg weiter ausbauen und suchen **österreichweit branchenerfahrene Verkaufsprofis (m/w) / alle Bundesländer**.

**Standorte:** Wien, St. Pölten, Graz, Klagenfurt, Wels, Linz, Salzburg, Innsbruck, Bregenz

### Unser Angebot an Sie:

- Mitarbeit in innovativem Top Unternehmen der Baubranche
- Kontinuierliche fachliche Weiterentwicklung, exzellente Entwicklungschancen
- Spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit mit Eigenverantwortung
- ca. EUR 50.000,- Dienstfahrzeug inkl. Privatnutzung plus weiteren Benefits

### Ihr Aufgabengebiet:

- aktive Bestandskundenbetreuung sowie zielorientierte Akquisition im Neukundengeschäft
- marktorientierte Sortimentssteuerung inkl. dem Verkauf von Service- und Dienstleistungen
- Aus- und Aufbau von langfristigen Geschäftsbeziehungen
- aktives Gestalten des Verkaufsgebiets durch lfd. Marktbeobachtung und Potentialermittlung
- selbständiges, verantwortungsbewusstes Gebietsmanagement

### Ihre Erfahrungen:

- kaufmännische und/ oder technische Ausbildung
- mehrjährige aktive Verkaufserfahrung im B2B-Vertrieb, bevorzugt in der Bau-/ Neben-/ Branche
- ein ausgeprägter Verkäufer-Typ mit Freude am aktiven Verkauf
- Umsetzungsstärke und persönliches Engagement
- sicheres Auftreten, positive und gestaltungsfreudige Grundhaltung

Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Wir versprechen absolute Diskretion und selbstverständlich die Einhaltung von Sperrvermerken. Bitte senden Sie uns Ihre Unterlagen mit Angabe der Angebots-Kennung: 17061/M:

**Schrattenecker Consulting, Dr. Heike Schrattenecker**