

Für unseren Kunden suchen wir:

Gebietsverkaufsleiter / Vertrieb / Außendienst Baufachhandel Niederösterreich (m/w)

Unser Kunde ist ein **renommierter, europaweit tätiger Baugroßhandelskonzern**. Als österreichischer Marktführer mit attraktivem Produktportfolio wollen wir diesen Erfolg weiter ausbauen und suchen für das **Gebiet westliches Niederösterreich** einen **branchenerfahrenen Verkaufsprofi**.

Standort: Westliches Niederösterreich

Unser Angebot an Sie:

- Mitarbeit in innovativem und expansionsorientiertem Betrieb
- Verantwortungsvolle Vertriebsaufgabe in einem top-professionellen Umfeld
- langfristige Berufsperspektive mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Einbindung in einem professionellen Team, exzellente Einschulung
- ca. EUR 50.000.- plus weiteren Benefits (Dienstfahrzeug inkl. Privatnutzung)

Ihr Aufgabengebiet:

- aktive Bestandskundenbetreuung sowie zielorientierte Akquisition im Neukundengeschäft
- marktorientierte Sortimentssteuerung inkl. dem Verkauf von Service- und Dienstleistungen (Reparatur, Vermietung)
- Aus- und Aufbau von langfristigen Geschäftsbeziehungen
- aktives Gestalten des Verkaufsgebietes durch lfd. Marktbeobachtung und Potentialermittlung
- selbständiges, verantwortungsbewusstes Gebietsmanagement

Ihre Erfahrungen:

- Abgeschlossene kaufmännische und/ oder technische Ausbildung
- mehrjährige aktive Verkaufserfahrung im B2B-Vertrieb, bevorzugt in der Bau-/ Neben-/ Branche
- ein ausgeprägter Verkäufer-Typ mit Freude am aktiven Verkauf
- Umsetzungsstärke und persönliches Engagement
- idealerweise mit Wohnsitz im Einzugsgebiet Amstetten - St. Pölten - Loosdorf

Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Wir versprechen absolute Diskretion und selbstverständlich die Einhaltung von Sperrvermerken. Bitte senden Sie uns diese mit Angabe der Angebots-Kennung: 17072/K:

Schrattenecker Consulting, Dr. Heike Schrattenecker