

Für unseren Kunden suchen wir:

## Junior Key Account Manager / FMCG / Salzburg (m/w/d)

Unser Kunde – **Melitta Österreich GmbH** – mit Sitz in Salzburg ist die erfolgreiche Tochtergesellschaft eines international tätigen Top-Markenartikelunternehmens, das für die Qualität und Marktführerschaft seiner Produkte bekannt ist. Um den Erfolg weiter auszubauen, suchen wir einen **Junior Key Account Manager** (m/w/d).

**Standort: Salzburg / mobiles Arbeiten in ganz Österreich möglich**

### Unser Angebot an Sie:

- Attraktive Sales-Funktion bei einem führenden, internationalen Markenartikelunternehmen
- Spannendes, herausforderndes Aufgabengebiet; kontinuierliche Weiterbildung
- Einbindung in einem professionellen Team, ausgezeichnetes Betriebsklima
- ab EUR 44.000.- plus Dienstfahrzeug und weiteren attraktiven Benefits

### Ihr Aufgabengebiet:

- Aktive Pflege der Kundenbeziehungen
- Umsetzung von Vertriebsstrategien und Sortimentskonzepten zur optimalen Potentialausschöpfung (Absatz, Umsatz, Ertrag)
- Eigenverantwortliche Betreuung von Kunden in den Bereichen LEH und Fachhandel
- Intensive Zusammenarbeit mit dem Key Account Manager sowie internen Abteilungen
- Budgetadministration, Kostenmanagement

### Ihre Erfahrungen:

- Abgeschlossenes Wirtschaftsstudium bevorzugt
- Erste Erfahrungen im Bereich FMCG im Handel oder im Markenartikelbereich
- Engagierte, eigenständige und kommunikative Persönlichkeit, souveränes Auftreten
- Markenbotschafter, Freude am aktiven Verkauf und Kundenkontakt
- Konzeptionelle und analytische Arbeitsweise, Teamplayer, Bereitschaft zur Reisetätigkeit

Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Wir versprechen absolute Diskretion und selbstverständlich die Einhaltung von Sperrvermerken. Bitte senden Sie uns Ihre Unterlagen mit Angabe der Angebots-Kennung: 17244:

**Schrattenecker Consulting GmbH, Dr. Heike Schrattenecker**