

Für unseren Kunden suchen wir:

## Key Account Management / Customer Care / Automotive / Braunau (m/w/d)

Unser Kunde ist ein sehr innovatives, international tätiges Unternehmen im Bereich Automotive. Als Pionier in der Digitalisierung der Mobilität will man diesen Erfolg weiter ausbauen und sucht **einen Vertriebsmanager Automotive (m-w-d)**.

**Standort: Braunau**

**Unser Angebot an Sie:**

- Mitgestaltung in innovativem, wertorientiertem Unternehmen
- Vielseitige Vertriebstätigkeit mit interessanten Kunden-Kontakten im Bereich Automotive
- Eigenverantwortliche Expertenposition mit langfristiger Berufsperspektive, sehr gutem Betriebsklima, schnelle Abstimmung durch kleines Power-Team, mobiles Arbeiten
- Bruttojahresgehalt entsprechend Qualifikation und Erfahrung, attraktive Benefits, Firmen-Pkw zur Privatnutzung

**Ihr Aufgabengebiet:**

- Pflege nachhaltiger, erfolgreicher Kundenbeziehungen, Customer-Care-Management
- Aktive Vertriebs-Aktivitäten in Bezug auf hausinterne Entwicklungen
- Erstellung und Kalkulation von Angeboten in enger Abstimmung mit der Entwicklungsabteilung
- Transparente und zielgerichtete Kommunikation mit internen Abteilungen, Sparring Partner des Einkaufs, schnelle und flexible Reaktion auf Kundenanforderungen und Kundenwünsche
- Repräsentation des Unternehmens, Netzwerkpflege, Kontakte zu Entscheidungsträgern
- Direkt der Geschäftsleitung berichtend, Reklamationsmanagement

**Ihre Erfahrungen:**

- Abgeschlossenes Studium Betriebswirtschaft, Wirtschaftsinformatik oder vergleichbare Ausbildung
- **Fundierte Erfahrung im Kontext der Automobilindustrie**, technisches Knowhow (von Vorteil)
- Key Account Management Erfahrung, Erfahrung im Projektmanagement
- Grundkenntnisse im Vertragsrecht (von Vorteil)
- Kommunikative Persönlichkeit, Teamfähigkeit, eloquentes Auftreten
- Analytische Kompetenz, Zahlenaffinität, Reisebereitschaft, sehr gute Englischkenntnisse

Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Wir versprechen absolute Diskretion und selbstverständlich die Einhaltung von Sperrvermerken. Bitte senden Sie uns Ihre Unterlagen mit Angabe der Angebots-Kennung: 17275:

**Schrattenecker Consulting, Dr. Heike Schrattenecker**